

Accountmanager Noord Nederland

Plaats / Provincie: [Zeewolde](#) /

Branche / Niveau: [Commercieel](#) / [Mbo](#)

Aantal uren / Dienstverband: [minimaal 40 uur](#) / [maximaal: 0 uur](#) / [Full time](#)

Vacature referentie: [59641-B](#)

Bedrijfsomschrijving

Je nieuwe werkgever is een bedrijf gelegen in Harderwijk met een ontzettend groot internationaal netwerk. Het bedrijf is gespecialiseerd in een scala aan producten, welke terug te vinden zijn in diverse winkels, ketens en horecabedrijven. Ook in delen van Afrika en Amerika zijn zij actief en zie je veel van hun producten terug in winkelstraten.

Functieomschrijving

Als accountmanager vertegenwoordig jij de organisatie in de buitendienst van A tot Z, waarbij je verantwoordelijk bent voor het verkopen van onze producten aan klanten. Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en je doet je uiterste best om aan hun behoeften te voldoen. Van het beheren van relaties en het opbouwen van nieuwe relaties, tot het bijwerken van klantgegevens, het opstellen van offertes en het opvolgen van klanten/orders: hier ben je ruimschoots mee bekend. Daarnaast draai je ook je hand niet om voor koude acquisitie en is cold canvas eveneens bij jou bekend.

Je werkt van maandag tot en met vrijdag van 08:30-17:00 uur. In het hoogseizoen kan gevraagd worden eerder te starten, of tot later door te werken.

Functie-eisen

- Een afgeronde opleiding op minimaal MBO-niveau in de richting van commercie.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel in het Engels als Nederlands.
- Jij hebt ervaring met verkoop en accountmanagement.
- Een professionele persoonlijkheid heb jij ongetwijfeld.
- Aanpassingsvermogen en creativiteit op het gebied van sales.

Arbeidsvoorwaarden

- €2.700 – €3.700 bruto o.b.v. 40 uur (afhankelijk van je kennis en kunde).
- Een netto reiskostenvergoeding van €0,23 p/km.
- 25 vakantiedagen.
- 8,33% opbouw vakantiegeld.
- Opbouw plus pensioen.
- Op termijn een vast contract.
- Je nieuwe werkgever werkt met bonusuitkeringen en eindejaarsuitkeringen, altijd leuk!

Sollicitatieprocedure

Stap 1. Solliciteer op deze baan via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet “klaar” om te solliciteren en wil je nog iets weten?

Geen probleem! Bel ons op T: 036 - 521 81 60 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35.